



Portal do Docente

UNIVERSIDADE FEDERAL DA PARAÍBA  
SISTEMA INTEGRADO DE GESTÃO DE ATIVIDADES  
ACADÊMICAS

EMITIDO EM 05/06/2024 09:14



SIGAA

### PLANO DE CURSO

Dados Gerais da Turma		
<b>Turma:</b>	GDMI0210 - MEDIAÇÕES NEGOCIAÇÕES E COMÉRCIO EXTERIOR II - Turma: 01 (2023.2)	
<b>Docente(s):</b>	2015058 - ROBERTO VILMAR SATUR	
<b>Carga Horária:</b>	60h	
<b>Horário:</b>	5T1234	
Programa do Componente Curricular		
<b>Ementa:</b>	Mediações Interculturais e Negociações Internacionais aplicadas à atividade. Áreas e atividades que envolvem o comércio exterior. Temas complementares, atuais e emergentes, e tendências na área.	
<b>Objetivos:</b>	Apresentar o funcionamento básicos dos procedimentos de exportação e importação no Brasil as formas de mediações e negociações internacionais.	
<b>Conteúdo:</b>	O conteúdo programático se organizará em torno dos eixos temáticos propostos a partir de leitura de obras escolhidas e enfocadas conforme os seguintes aspectos: · Introdução ao comércio exterior · Estratégias de inserção no mercado internacional · Sistemática de Exportação · Sistemática de Importação · Procedimentos e Documentos no Comércio exterior · Isenções e incentivos no Comércio exterior · Marketing Internacional · Logística Internacional e Aduana · Custo, Preço e Tributação na Importação e na Exportação · Pagamentos e Câmbio em Comércio Exterior · Financiamento a Exportação · Tópicos Atuais e tendências na área de negociações, mediações e comércio exterior"	
<b>Habilidades e Competências:</b>	Identificação e compreensão básica da sistemática de Importação e Exportação, do marketing e da logística internacional.	
Metodologia de Ensino e Avaliação		
<b>Metodologia:</b>	Aulas expositivas, discussão de textos e apresentações temáticas relativas ao conteúdo programático.	
<b>Procedimentos de Avaliação da Aprendizagem:</b>	Realização das atividades propostas pelo professor em sala de aula.	
<b>Horário de atendimento:</b>		
Cronograma de Aulas		
Início	Fim	Descrição
07/12/2023	07/12/2023	Aula Reposição - adiantamento - - Tópicos Especiais em Comex
07/12/2023	21/12/2023	Apresentação do professor, da turma, do plano de ensino. Introdução ao comércio exterior e Exportação em 10 Passos
01/02/2024	08/02/2024	Sistemática de Exportação - Aprendendo a prática e relatos de casos
15/02/2024	22/02/2024	Procedimentos e Documentos no Comércio exterior
22/02/2024	29/02/2024	Sistemática de Importação - Aprendendo a prática e relatos de casos
07/03/2024	14/03/2024	Marketing Internacional
21/03/2024	28/03/2024	Logística Internacional e Aduana
04/04/2024	04/04/2024	Atividades Práticas de Comércio Exterior - Formação de Custos e Preços, Documentos e procedimentos
11/04/2024	11/04/2024	Pagamentos e Câmbio em Comércio Exterior, Financiamento a Exportação, Cuidados práticos de exportação e Importação
18/04/2024	02/05/2024	Tópicos Atuais e tendências na área
Avaliações		
Data	Hora	Descrição
21/03/2024	13h	Avaliação 1
11/04/2024	13h	Avaliação 2
25/04/2024	13h	Avaliação 3
25/04/2024	13:00	Reposição
02/05/2024	13:00	Exame Final

Dados Gerais da Turma		
Data	Hora	Descrição
25/04/2024		Reposição
02/05/2024		Exame Final
Referências Básicas		
Tipo de material	Descrição	
Livro	FARO, Ricardo; FARO, Fátima. <b>Curso de comércio exterior: visão e experiência brasileira.</b> . Atlas. 2012	
Livro	CASTRO, José Augusto de. <b>Exportação: aspectos práticos e operacionais.</b> . Aduaneiras. 2013	
Livro	GARCIA, Luiz Martins. <b>Exportar: rotinas e procedimentos, incentivos e formação de preços.</b> 9. ed. Aduaneiras. 2015	
Livro	MINERVINI, Nicola. <b>O exportador.</b> 6.ed. Pearson. 2012	
Livro	NOSÉ JUNIOR, Amadeu. <b>Marketing internacional:</b> uma estratégia empresarial. São Paulo: Pioneira Thomson Learning, 2005. 323p. ISBN: 9788522104514.	
Livro	SEGALIS, Gabriel; FRANÇA, Ronaldo de; ATSUMI, Shirley Yurica Kanamori. <b>Fundamentos de exportação e importação no Brasil.</b> Rio de Janeiro: FGV, 2012. 162p. (Cademp) ISBN: 9788522509461.	
Livro	VAZQUEZ, José Lopes. <b>Comércio exterior brasileiro:</b> José Lopes Vasquez.. 11. ed. São Paulo: Atlas, 2015. 301 p. ISBN: 9788522498673.	
Livro	WERNECK, Paulo. <b>Comércio exterior &amp; despacho aduaneiro.</b> 5.ed. rev.e atual. Curitiba: Juruá, 2015. 355 p. ISBN: 978853625054.	
Referências Complementares		
Tipo de material	Descrição	
Livro	DIAS, Reinaldo. <b>Comércio exterior:</b> teoria e gestão. 3.ed. São Paulo: Atlas, 2012. xii, 353p. ISBN: 9788522467549.	
Livro	FILGUEIRA, S. P. ; SATUR, R. V.. <b>FILGUEIRA, S. P. ; SATUR, R. V. Profissão de negociador internacional no Brasil: Regulamentar ou não regulamentar? João Pessoa: Editora do CCTA, 2020. Disponível em: <a href="http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/profissao-de-negociador-internacional-no-brasil-regulamentar-ou-nao-regulamentar">http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/profissao-de-negociador-internacional-no-brasil-regulamentar-ou-nao-regulamentar</a>.</b> . Editora do CCTA. 2020	
Livro	KUHN, E. ; SATUR, R. V.. <b>KUHN, E. ; SATUR, R. V. Plano de marketing de exportação para o uso de negociadores de pequenas e médias empresas. João Pessoa: Editora do CCTA, 2020. Disponível em: <a href="http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/plano-de-marketing-de-exportacao-para-uso-de-negociadores-de-pequenas-e-medias-empresas">http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/plano-de-marketing-de-exportacao-para-uso-de-negociadores-de-pequenas-e-medias-empresas</a>.</b> . Editora do CCTA. 2020	
Livro	LOPEZ, José Manoel Cortiñas; GAMA, Marilza. <b>Comércio exterior competitivo.</b> 4.ed. São Paulo: Edições Aduaneiras, 2011. 546 p. ISBN: 9788571295636.	
Livro	MARTINELLI, Dante P; VENTURA, Carla A. A; MACHADO, Juliano R. <b>Negociação internacional.</b> São Paulo: Atlas, 2012. 240p. ISBN: 9788522436293.	
Livro	SATUR, R. V.; DUARTE, E. N.. <b>SATUR, R. V.; DUARTE, E. N. Negociadores Internacionais: Atuação profissional com competência. João Pessoa: Editora do CCTA, 2020. Disponível em: <a href="http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/negociadores-internacionais-atuacao-profissional-com-competencia">http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/negociadores-internacionais-atuacao-profissional-com-competencia</a>.</b> . CCTA. 2020	

Número do documento: **1048897** Data de emissão: **05/06/2024** Código de verificação: **1e28bbb3b5**

### ATENÇÃO

Para verificar a autenticidade deste documento acesse <https://sigaa.ufpb.br/sigaa/documentos/> informando o número do documento, data de emissão e o código de verificação